

# 課題：「質問の仕方②」

2023年10月10日更新

松田 結花

---

## 【印象に残った点とその理由】

・質問をする中で自分のレベルがわかる

⇒今更な質問や自分の質問レベルより下だと相手が不信感が出てくる

・理解度を知る

⇒相手との信頼度も上がる

・質問するときのポイント

⇒相手に伝える前に準備をすることで変わる

## 【感想】

制作する前にきちんとヒアリングする。

さらに自分からも提案(明確に制作)出来るように質問を準備しておくだけで

相手からの信頼度も変わると思う。

仕事だけの話だと一度の仕事だけで終わってしまいがちだが

相手を知ろうとする姿勢があるだけで近づきやすい。

---

【プチワーク：どんなときに質問しますか？】

⇒問題や疑問、確認をする時。

【ワーク：キャンペーンサイトのリニューアル】

レベル①：思考の道筋がない

レベル②：1つ考えたけどよくある質問(調べて出てくる内容)

レベル③：独自の質問になっている

①なぜ変えたいのか？なにが変わるから追加したり、削除したりするのか？

②開催日時、賞金、サポート内容、デザイン、主催者などの細かな変更のため？

③ほぼ学生向けの応募なのに外部からも参加募集しているのはなぜ？