

## 12/3 勉強会（質問の仕方②）

### プチワーク

回答：

自分の認識と相手の認識が一致しているかを確認したいとき。  
相手の意図していることを自分が汲み取れているか確認したいとき。

### ワーク

回答：

現行のサイトから、学生を中心に応募資格の門戸を広く募集されていて、第1回から7回まで部門や賞が少しずつ変化しているようにお見受けしました。今回、募集要項や部門、賞の変更もしくはこのコンペのイメージを変える等のご意向があつてのリニューアルでしょうか。

### セミナーで最も印象に残った点とその理由

解答例を聞いて、同じことを聞いている質問でも聞き方(レベル②と③)によって相手が受ける印象やこちらが得られる情報量が変わるんだなと感じました。

### 感想

今回も他の生徒さんのワークの回答が、色々あって、自分では考えが及ばないところをついているものも多かったのととても勉強になりました。釣見さんがおっしゃられていた、シチュエーションに対してある程度の回答を持っておくというのも納得で、しっかり準備をしておくことが最終的に瞬発力にも繋がるのかなと思いました。

私は現在の仕事柄、初対面の人と1対1でしばらくの時間コミュニケーションを取る機会が多いので、今回のプラスワンのお話は経験してきた者として、とてもよく分かりました。現在の仕事を始めた頃はお客さま(特に初めての方)とコミュニケーションを取ることに苦手意識がありましたが、経験を重ねる中で少しずつその意識は薄れてきたように思います。

新たに自分が飛び込もうとしているこの業界でも、コミュニケーション能力がとても大切と勉強会を通して学んで来たので、今までの経験を今後の仕事にも活かしていきたいです！