

プチワーク

文字に書き出す、アウトプットする行為

ワーク

なぜクラウドワークスは単価が低い案件が多いのか

なぜこの現象が起こるのか

①

発注者が相場をわかっていないから

受注側がなんでもいいから仕事が欲しい状態だから

安く受注しないと仕事がないから

企業がクラウドワークスを利用する理由が経費削減だから

受注者に自信がない人が多いから

②

初回はクラウドワークスの額で行い気に入ってもらえたら自分の料金表を提示する

印象に残ったことと理由

僕だったら未来で考える 理由は未来である方が積極的でいい

過去の経験から学ぶことはとても大切なのですが、なりた未来の仮説を立てて目標に向かって動くのは

とてもいいことだと思いました。何かを始めようとしたら「無理でしょ」って否定してくる人は多いのですが、そう言われたとしても未来の仮説を色々立てて自分が良いと思ったことを信じた方がいいと思いました。

感想

「何が、なぜ、どうして」を書き出して、それを踏まえて「何をどういう風にするのがベストか」

とさらに書き出すという行為は無形の思考から視覚に情報が変化するからいいのではないかと思いました。

スケジュールにしる、バケツリストにしる、可視化するという行動で人の意識や時間の使い方が変わってくるのかもしれないと思いました。